

T1 2018

FICHE DE RENSEIGNEMENTS SUR LES RÉSULTATS

NOTRE AMBITION CONSISTE À ÊTRE PARMIS LES MEILLEURES COMPAGNIES D'ASSURANCE ET DE GESTION D'ACTIFS DU MONDE

Stratégie de croissance misant sur des activités qui procurent un RCP élevé et qui génèrent des capitaux importants grâce à nos positions de chef de file dans des marchés attrayants du monde entier.

 **34 095**
EMPLOYÉS⁽²⁾

 **112 885**
CONSEILLERS⁽³⁾

DES BUREAUX DANS  26 PAYS

15,3 G\$

Montant brut des règlements et des prestations versés en 2017

979 G\$

Actif géré*

18 % (par an)

Rendement pour les actionnaires au cours des cinq dernières années

* Actif géré au 31 mars 2018

OBJECTIFS À MOYEN TERME⁽¹⁾

CROISSANCE MOYENNE DU BPA SOUS JACENT : 8-10% PAR ANNÉE

RCP SOUS-JACENT : 12-14%

RATIO CIBLE DE DISTRIBUTION DES DIVIDENDES : 40-50%

Données au 31 mars 2018 en dollars canadiens, à moins d'indication contraire

INSCRIPTION À LA BOURSE	SLF (TSX)
COURS DE L'ACTION À LA BOURSE DE TORONTO	52,91 \$
COURS DE L'ACTION À LA BOURSE DE NEW YORK	41,12 \$ US
CAPITALISATION BOURSIÈRE	32,1 G\$
ACTIONS ORDINAIRES EN CIRCULATION	607,6 M
VALEUR COMPTABLE PAR ACTION	32,82 \$
DIVIDENDE PAR ACTION	0,455 \$
RENDEMENT EN DIVIDENDES	3,4 %
TOTAL DES DIVIDENDES VERSÉS EN 2017	1,07 G\$
RATIO DU TSAV (Sun Life du Canada)	139 %
RATIO DU TSAV (Financière Sun Life)	149 %

NOTATION⁽⁵⁾

S&P	AA-
MOODY'S	AA3
A.M. BEST	A+
DBRS	AA (FAIBLE)

* Le 13 mars 2017, S&P a revu la perspective de la compagnie, la faisant passer de stable à positive

POINTS SAILLANTS DU T1 2018



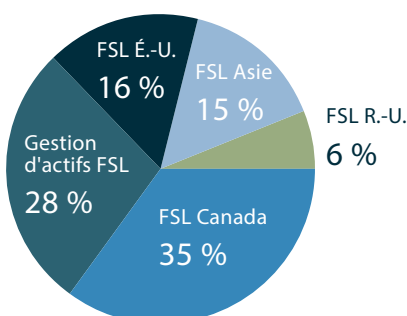
RÉSULTATS FINANCIERS⁽⁵⁾

	T1 2018	T1 2017	ÉVOLUTION
BÉNÉFICE NET DÉCLARÉ	669 M\$	551 M\$	↑ 21 %
BÉNÉFICE NET SOUS-JACENT	770 M\$	573 M\$	↑ 34 %
BPA DÉCLARÉ	1,09 \$	0,89 \$	↑ 22 %
BPA SOUS-JACENT	1,26 \$	0,93 \$	↑ 35 %
RCP DÉCLARÉ	13,1 %	11,0 %	↑ 210 POINTS DE BASE
RCP SOUS-JACENT	15,1 %	11,5 %	↑ 360 POINTS DE BASE
ACTIF GÉRÉ	979 G\$	927 G\$	↑ 6 %

Portefeuille équilibré et diversifié

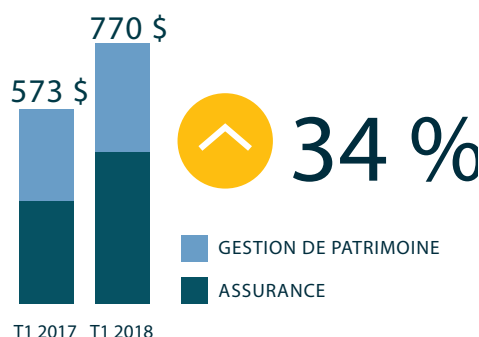


BÉNÉFICE NET SOUS-JACENT PAR ORGANISATION AU T4 2017



Le graphique exclut les résultats des Services de soutien généraux

BÉNÉFICE NET SOUS-JACENT PAR SECTEUR D'ACTIVITÉ⁽⁶⁾ (EN MILLIONS DE \$ CA)



Assurance et gestion de patrimoine



SOUSCRIPTIONS – ASSURANCE (EN MILLIONS DE \$ CA)



SOUSCRIPTIONS – GESTION DE PATRIMOINE⁽⁷⁾ (EN MILLIONS DE \$ CA)



Notre stratégie de croissance et points saillants du premier trimestre



CAN

ÊTRE UN CHEF DE FILE SUR LE MARCHÉ CANADIEN DES SOLUTIONS D'ASSURANCE ET DE GESTION DE PATRIMOINE

- Souscriptions de fonds communs de placement offerts aux particuliers de Placements mondiaux Sun Life (PMSL) en hausse de 28 %; l'actif géré de PMSL atteint près de 22 milliards de dollars
- Affaires en vigueur aux Garanties collectives de 10,3 milliards de dollars
- Versements des participants de régimes aux Solutions clients en hausse de 45 % par rapport à l'exercice précédent, grâce à des points de contact plus ciblés, notamment «Ella», notre coach numérique interactif
- Lancement du service Un médecin virtuel sur demande, qui permet aux clients d'obtenir des soins immédiats de professionnels de la santé, au cours d'une visite virtuelle par vidéo, téléphone ou messagerie texte

É.-U.

ÊTRE UN CHEF DE FILE DANS LE SECTEUR DES GARANTIES COLLECTIVES AUX ÉTATS-UNIS

- Marge après impôt des Garanties collectives de 5,6 %^(4,8)
- Hausse des affaires en vigueur pour s'établir à 3,9 milliards de dollars US, notamment une hausse de 20 % des affaires d'assurance en excédent de pertes, sur douze mois
- Forte progression de l'intégration des affaires d'assurance collective, gestion des dépenses rigoureuse et bonne exécution au chapitre des prix et des renouvellements
- Partenariat avec Collective Health, société technologique avant-gardiste du domaine de la santé, pour créer une solution intégrée qui améliorera l'expérience des clients de la Division des garanties collectives aux États-Unis

GA

ÊTRE UN CHEF DE FILE DANS LA GESTION D'ACTIF À L'ÉCHELLE MONDIALE

- La MFS au deuxième rang dans le classement des familles de fonds de Barron's pour ce qui est du rendement sur dix ans
- Ratio de la marge d'exploitation nette avant impôt de la MFS de 38 % par rapport à 36 % en 2017
- Sorties nettes de la MFS de 4,3 milliards de dollars; rentrées nettes de Gestion Placements Sun Life de 0,3 milliard de dollars

ASIE

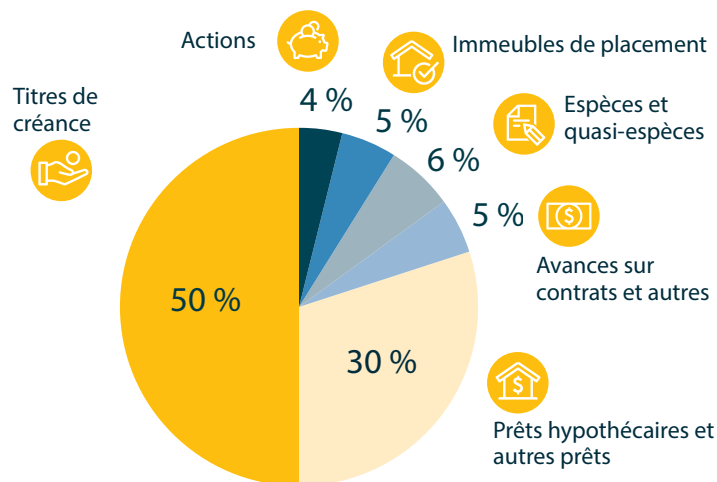
ÊTRE UN CHEF DE FILE EN ASIE GRÂCE À L'EXCELLENCE DE LA DISTRIBUTION DANS LES MARCHÉS EN FORTE EXPANSION

- Hausse des souscriptions d'assurance de 18 % par rapport au premier trimestre de 2017
- Le fonds de prévoyance obligatoire Rainbow de la FSL⁽⁹⁾ classé au premier rang⁽¹⁰⁾ dans le cadre des MPF Awards de 2018; la FSL Asie a également remporté neuf prix récompensant les rendements les plus constants sur un, cinq et dix ans
- Lancement de l'application mobile à Hong Kong, My Sun Life HK, pour améliorer l'expérience client

Placements



PLACEMENTS – T1 2018 (146,2 G\$ CA)



Portefeuille obligatoire constitué à 99 % de titres de première qualité

Réalizations et reconnaissance



Palmarès des 100 sociétés les plus engagées en matière de développement durable



Palmarès des 50 meilleures entreprises citoyennes du Canada



Prix Marque de confiance^{MD}



Palmarès des 10 premières entreprises pour les pratiques de gouvernance



FTSE4Good®



Indice Dow Jones Sustainability



Un des meilleurs employeurs pour les jeunes Canadiens

Calendrier



9 août 2018

Résultats financiers du T2 2018

8 novembre 2018

Résultats financiers du T3 2018

Renseignements pour les investisseurs



Gregory Dilworth

Vice-président, relations avec les investisseurs

416-979-6230

relations.investisseurs@sunlife.com

Cliquez ici pour le communiqué de presse sur les résultats trimestriels et tout document connexe.

⁽⁴⁾ Nos objectifs sont déterminés d'après des mesures d'évaluation du bénéfice net sous-jacent. Nos objectifs sont des mesures financières prospectives non définies par les IFRS et ne constituent pas une indication des résultats. Des renseignements supplémentaires sont fournis dans notre rapport de gestion annuel de 2016 à la rubrique Énoncés prospectifs – Objectifs financiers à moyen terme et à la rubrique Objectifs financiers. ⁽⁵⁾ Inclusion faite des 12 600 personnes au service de nos contreparties en Asie au 31 décembre 2017. ⁽⁶⁾ Inclusion faite des 81 745 conseillers dans nos contreparties en Inde, aux Philippines et en Chine au 31 décembre 2017. ⁽⁷⁾ La direction utilise certaines mesures financières non définies par les IFRS, comme le bénéfice (la perte) nette(s) sous-jacent(e), le bénéfice d'exploitation par action sous-jacent, le RCP sous-jacent, l'actif géré, les primes et les versements, et les données établies selon un taux de change constant. Ces mesures ne doivent pas être considérées comme une solution de rechange aux mesures de rendement financier établies conformément aux IFRS. ⁽⁸⁾ Notation pour la Sun Life du Canada, compagnie d'assurance-vie. ⁽⁹⁾ Le bénéfice lié à la gestion de patrimoine comprend les résultats de la Gestion de patrimoine de l'individuelle et des Régimes collectifs de retraite à la FSL Canada, de Gestion d'actifs Financière Sun Life, de la Gestion de patrimoine de la Division International à la FSL É.-U. et des activités de gestion de patrimoine de la Compagnie à la FSL Asie. ⁽¹⁰⁾ Exclusion faite des souscriptions de produits de placement de la Gestion de patrimoine de la Division International à la FSL É.-U., qui a été fermée aux nouvelles souscriptions en décembre 2015. ⁽¹¹⁾ La marge après impôt des Garanties collectives de la FSL États-Unis présente le bénéfice net sous-jacent en tant que pourcentage des primes nettes sur les derniers trimestres. ⁽¹²⁾ Les MPF désignent les «Mandatory provident funds», soit les fonds de prévoyance obligatoires. ⁽¹³⁾ L'évaluation de MPF Ratings portait sur la structure et le rendement des placements, les honoraires et les frais ainsi que l'ensemble des services, y compris la gouvernance et la transparence, les normes de service à la clientèle, la formation des participants et les communications destinées à ces derniers, l'efficacité de la gestion des comptes et l'utilisation des technologies. Des renseignements supplémentaires concernant ces mesures financières non définies par les IFRS et les rapprochements avec les mesures définies par les IFRS sont fournis dans nos rapports de gestion annuels et intermédiaires. Les montants présentés au titre du bénéfice par action tiennent compte de la dilution, sauf indication contraire. Les éléments exclus du bénéfice opérationnel/sous-jacent sont présentés dans le rapport de gestion intermédiaire 2018 à la rubrique qui porte sur le rendement financier du premier trimestre de 2018. Tous les montants sont en dollars canadiens, sauf indication contraire.