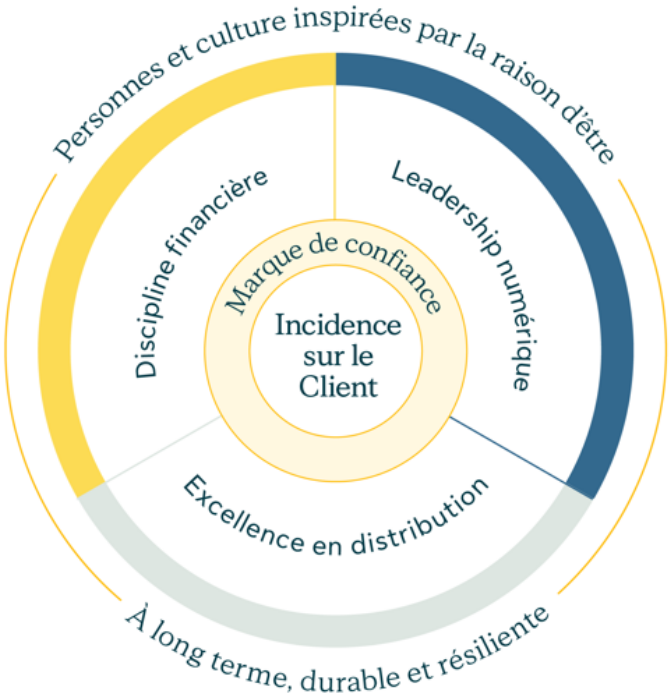
Fiche de renseignements sur les résultats – T2 2026

Réaliser notre ambition : être la meilleure société de gestion d'actifs et d'assurance du monde



Stratégie de croissance misant sur des activités qui produisent un rendement des capitaux propres (RCP) élevé et qui génèrent des capitaux importants grâce à notre position de chef de file dans des marchés attrayants du monde entier.

- **68 800** employés[1]
- **Plus de 85 M** de Clients[2]
- **Plus de 99 000** conseillers[1]
- Bureaux dans **28** marchés[3]
- **1,70 T$** : actif géré[4,5]
- **16,6 %** (par année) : rendement pour les actionnaires au cours des 5 dernières années[4]

Faits saillants du T2 2026

En $ CA, à moins d'indication contraire.

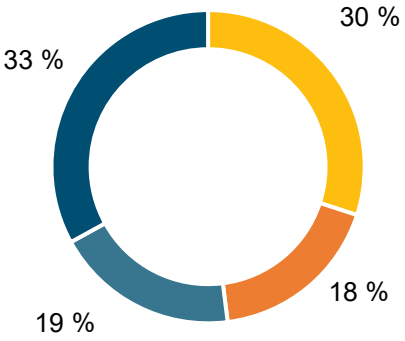
Résultats financiers	T2 2026	T2 2025	Variation
Bénéfice net sous-jacent[5]	1 123 M$	1 015 M$	+11 %
Bénéfice net déclaré	1 008 M$	716 M$	+41 %
BPA sous-jacent[5]	2,02 $	1,79 $	+13 %
BPA déclaré	1,81 $	1,26 $	+44 %
RCP sous-jacent[5]	19,1 %	17,6 %	+1,5 p. p.
RCP déclaré[5]	17,2 %	12,4 %	+4,8 p. p.
Souscriptions – Assurance[5]	1 682 M$	1 398 M$	+20 %
Souscriptions de produits de gestion de patrimoine et flux bruts de gestion d'actifs[5]	82,7 G$	53,4 G$	+29,2 G$
Actif géré[5,6]	1 696 G$	1 541 G$	+10 %
Marge sur services contractuels (« MSC ») liée aux affaires nouvelles[5,7]	400 M$	435 M$	(8) %

Au 30 juin 2026	
Symbole (TSX et NYSE)	SLF
Cours de l'action à la Bourse de Toronto	111,35 $
Cours de l'action à la Bourse de New York ($ US)	78,42 $
Capitalisation boursière	61,7 G$
Actions ordinaires en circulation	553,7 M
Valeur comptable par action ordinaire	42,49 $
Dividende par action ordinaire (hausse annoncée : passe à 0,96 $ par action au T2 2026)	0,96 $
Rendement en dividende[5]	3,8 %
Dividendes versés en 2025 sur les actions ordinaires	2,0 G$
Ratio du TSAV[8] (Financière Sun Life inc.)	145 %

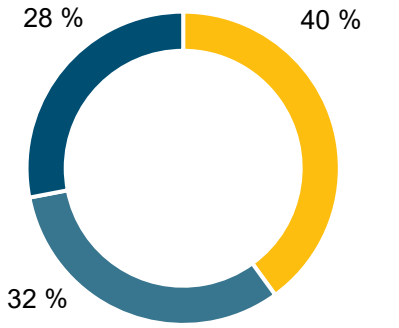
Objectifs à moyen terme[5,9]	T2 2026
Croissance du BPA sous-jacent[5] : 10 % par année	13 %
RCP sous-jacent[5] : 20 %	19,1 %
Ratio de distribution sous-jacent[5,10] : de 40 % à 50 %	48 %

Modèle d'affaires équilibré et diversifié

Bénéfice net sous-jacent[5] par secteur d'activité depuis le début de 202 6[12] :



Bénéfice net sous-jacent[5] par type d'activité depuis le début de 2026[13] :



Notations de solidité financière[11]

A.M. Best	A+
DBRS	AA
Moody's	Aa 3
S&P	AA

Solidité du capital

145 % Ratio du TSAV pour la FSL inc.[8]

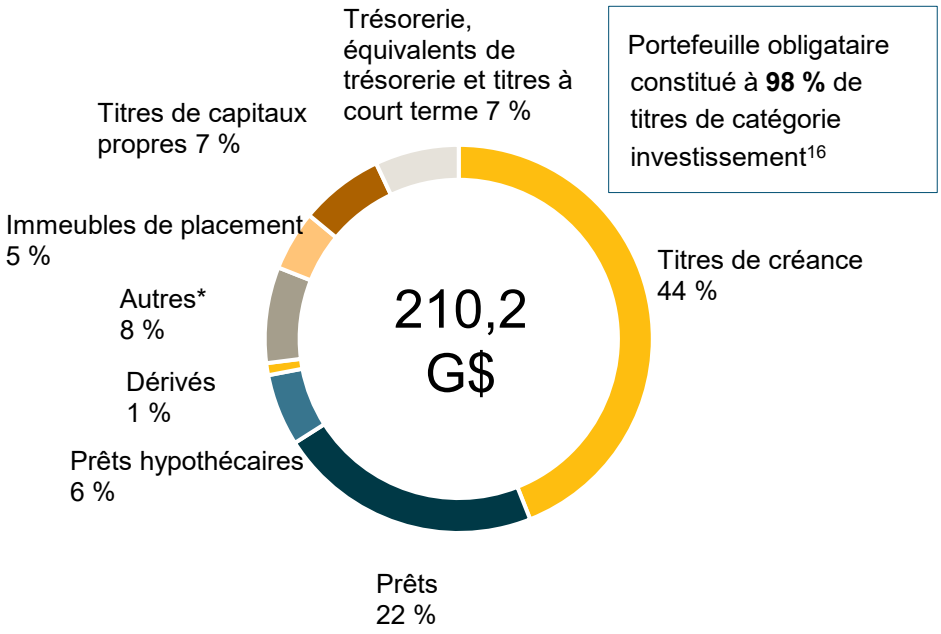
2,3 G$ Liquidités dans la société de portefeuille (FSL inc.)[5,14]

23,8 % Ratio de levier financier[5] (cible de 25 %)

Stratégie de croissance et points saillants

GASL	Leader mondial en gestion d'actifs	• Crescent Capital Group LP a terminé la mobilisation de capitaux pour son quatrième fonds de prêts directs aux États-Unis au deuxième trimestre de 2026. Il s'agit du fonds le plus important de l'histoire de la société, qui a mobilisé 10,8 G$ US. • Les fonds négociés en bourse à gestion active de la MFS ont continué de gagner du terrain, générant des entrées nettes de 640 M$ US au deuxième trimestre de 2026, soit plus du triple qu'à l'exercice précédent.
CAN	Leader en santé, en gestion de patrimoine et en assurance	• Nous avons perfectionné l'appli ma Sun Life mobile en y ajoutant des fonctionnalités en santé, notamment un accès aux soins virtuels, aux services de pharmacie et au soutien du mieux-être. • Nous avons lancé un assistant propulsé par l'IA pour les conseillers de DFSL[15]. L'assistant leur offre un accès plus rapide à de l'information et à du soutien pour des demandes complexes. L'outil s'ajoute aux autres ressources offertes aux conseillers, dont Un plan, simplement Sun Life et l'Assistant de prise de notes. Les conseillers peuvent ainsi consacrer plus de temps à offrir des conseils et à établir des relations avec les Clients.
É.-U.	Leader en santé et en garanties collectives	• Aux Solutions en santé et en gestion des risques, nous avons conclu un partenariat avec Medzown, Inc., une société axée sur la médecine de précision, pour faciliter l'accès à des essais cliniques aux participants des régimes autoassurés. L'outil de navigation clinique propulsé par l'IA de Medzown sélectionne proactivement les patients ayant un diagnostic de cancer ou d'une autre maladie complexe et coûteuse pour leur proposer des essais cliniques appropriés, avant que les demandes de règlement très coûteuses n'affluent. • Nos activités d'assurance collective ont été ajoutées à la plateforme numérique Centro, une société de conseil en garanties complémentaires, de gestion des communications avec les employés et de technologie qui représente plusieurs des principaux courtiers aux États-Unis.
ASIE	Leader régional axé sur les marchés en croissance rapide	• Aux Philippines, nous avons lancé une solution de planification successorale conçue pour aider les Clients à protéger et à transmettre leur patrimoine d'une génération à l'autre, et, en Indonésie, nous avons lancé le fonds Alpha Grow (en $ US), offrant aux Clients des possibilités supplémentaires de participer aux marchés mondiaux. • En Indonésie, notre centre de service utilisant l'IA offre des services plus rapides et plus personnalisés, et il enregistre un taux plus élevé de résolution dès le premier appel.

Actifs investis dans le fonds général



Portefeuille obligataire constitué à **98 %** de titres de catégorie investissement[16]

Actifs investis au 30 juin 2026.
* Comprend : autres placements financiers (7 %), autres placements non financiers (1 %).

Calendrier des événements

4 novembre
Résultats financiers du T3 2026

Cliquez ici pour lire le communiqué de presse sur les résultats trimestriels et tout document connexe

Relations avec les investisseurs

relations.investisseurs@sunlife.com

[1] Au 31 décembre 2025. Les employés représentent les employés à temps plein, les employés temporaires et les employés dans les coentreprises en Asie. Le nombre d'employés et de conseillers a été arrondi à la centaine près.

[2] Au 31 décembre 2025. Les Clients sont les gens qui ont accès à nos services professionnels : titulaires de contrat d'assurance, titulaires de comptes de placement, participants et participantes aux régimes collectifs et personnes à leur charge, participants et participantes aux programmes d'assurance maladie publics financés par le gouvernement et participants et participantes des sociétés de services de santé détenues par la Sun Life. Le nombre de Clients a été arrondi au million le plus près.

[3] Au 31 décembre 2025.

[4] Au 30 juin 2026.

[5] Ces éléments constituent des mesures financières non conformes aux normes IFRS. Pour plus de précisions, se reporter à la rubrique N, « Mesures financières non conformes aux normes IFRS », du rapport de gestion pour la période close le 30 juin 2026 (rapport de gestion du T2 2026).

[6] Les montants présentés pour les périodes précédentes ont été mis à jour.

[7] Incidence des nouvelles affaires d'assurance sur la MSC, également appelée la « MSC liée aux affaires nouvelles ». La MSC liée aux affaires nouvelles représente la croissance des activités de souscriptions au cours de la période, y compris les souscriptions de produits de protection individuelle (excluant celles enregistrées par les coentreprises), de régimes à prestations déterminées, de fonds distincts et de produits de gestion de patrimoine au Canada. Pour plus de précisions sur la MSC, se reporter à la rubrique E, « Marge sur services contractuels », du rapport de gestion du T2 2026.

[8] Notre ratio du TSAV est calculé conformément à la ligne directrice du BSIF intitulée « Test de suffisance du capital des sociétés d'assurance-vie ».

[9] Nos objectifs financiers à moyen terme ne constituent pas des lignes directrices. Ils constituent des mesures financières prospectives non conformes aux normes IFRS. Des renseignements additionnels à ce sujet sont fournis à la rubrique P, « Énoncés prospectifs – Objectifs financiers à moyen terme », du rapport de gestion pour la période close le 31 décembre 2025 (rapport de gestion annuel de 2025).

[10] Le ratio de distribution sous-jacent représente le ratio des dividendes versés aux actionnaires ordinaires sur le bénéfice par action sous-jacent dilué. Pour des précisions concernant les dividendes, voir la rubrique J, « Gestion du capital et des liquidités – 3 – Dividendes aux actionnaires », de notre rapport de gestion annuel de 2025.

[11] Notes pour la Sun Life du Canada, compagnie d'assurance-vie.

[12] Au 30 juin 2026. Exclut le bénéfice net sous-jacent de l'Organisation internationale de (234) M$ depuis le début de 2026.

[13] Au 30 juin 2026. Fondé sur le bénéfice net sous-jacent, excluant les charges et une perte nette de 234 M$ de l'Organisation internationale depuis le début de 2026. Pour de plus amples renseignements sur les types d'activité dans les secteurs d'activité de la Sun Life, consultez la section des renseignements généraux de notre dossier de renseignements financiers supplémentaires.

[14] Trésorerie et autres actifs liquides détenus par la FSL inc. et ses sociétés de portefeuille en propriété exclusive.

[15] Distribution Financière Sun Life (« DFSL ») est notre réseau de conseillers exclusif.

[16] Note BBB- ou supérieure.

La rubrique « Mesures financières non conformes aux normes IFRS » présente des renseignements supplémentaires concernant ces mesures financières non conformes aux normes IFRS, ainsi que des rapprochements avec les mesures conformes aux normes IFRS les plus proches. Notre rapport de gestion du T2 2026 ainsi que le dossier de renseignements financiers supplémentaires, disponible au www.sunlife.com, sous la rubrique « Investisseurs – Résultats et rapports financiers », présentent également ces mesures financières non définies par les normes IFRS ainsi que des rapprochements. Tous les montants sont en dollars canadiens et sont arrondis, sauf indication contraire.